

国際ロータリー第2780地区

横須賀北ロータリークラブ週報



CREATE HOPE
in the WORLD

2023～2024年度

例会日 毎週火曜日 12:30～13:30

例会場 かながわ信用金庫追浜支店3階 横須賀市追浜本町1-28
TEL 046 (866) 1515

事務所 鈴木ハイツ2F 横須賀市追浜町3-22-202
TEL・FAX 046 (866) 1801

URL: <http://www.yokosukakita-rc.jp/>
E-mail: info@yokosukakita-rc.jp



会 長 平林 祐樹 副 会 長 前川 永久
幹 事 武藤 修儀 会 報 委 員 長 佐々木佑倫

第2893回 2023年12月12日『火曜日』横須賀北RC

点 鐘

合 唱 「我らの生業」

司 会 平林 祐樹 会長

ゲスト 2022～2023年度会員増強委員長
(三浦ロータリークラブ)
二塚 雅則 様



ビジター

誕生日祝い

入会記念日のお祝い

「出席報告」

(本日) 12月12日

総数	出席対象数	出席数	出席率	メイクアップ ^o	計	修正出席率
19名	19名	10名	52.63%	6名	16名	84.21%

(前々回) 11月21日

総数	出席対象数	出席数	出席率	メイクアップ ^o	計	修正出席率
19名	19名	10名	52.63%	9名	19名	100.00%

「メーキャップされた会員」

12/6 川崎北ロータークラブ 石井伸二会員

「ニコニコBOX」

二塚雅則様（三浦ロータークラブ）

三浦ロータークラブの二塚と申します。本日はよろしくお願ひいたします

三役

本日は、三浦ロータークラブ 2022～23 年度会員増強委員長二塚雅則様ようこそお越し頂きました。会員増強に成功された経験談をもとに様々勉強させて頂ければと思います。宜しくお願ひ致します



森 洋会員

本年も一年 大変お世話になりました。

福嶋義信会員

三浦ロータークラブ 二塚雅則会員、卓話宜しくお願ひ致します。

小菅健史会員

三浦ロータークラブ 二塚会員 本日は宜しくお願ひ致します。

竹永 薫会員

本日は 三浦ロータークラブより二塚雅則様ようこそお越し頂きました。卓話宜しくお願ひ致します。

高田源太会員

三浦ロータークラブ 二塚雅則様 会員増強の秘話を是非お聞かせください。本日は宜しくお願ひ致します。

佐々木佑倫会員

三浦ロータークラブ 二塚雅則様 本日は有難うございます

細井祐治会員

二塚雅則様 本日は有難うございます。今年もあとわずかとなってきました。悔いのない一年を締めくくりたいものです。

ニコニコBOXの合計は 12,000 円 (累計 199,000 円)

財団BOXの合計は 6,500 円 (累計 39,000 円)

ご協力有難うございました。次週も宜しくお願ひ致します

「会長あいさつ」

- ・メジャーリーグの大谷翔平選手がドジャースに入団するというニュースで賑わっています。契約金日本契約が 1015 億。 1 試合当たり 6265 万円・時給 2364 万円・年末ジャンボ 10 億円が 100 回当選 新券で積み上げると東京ター 3.3 基分 スイター 1.6 基分 etc アベのマスク総費用が 260 億円だそうです

「幹事報告」

◎がバナー事務所よりポリオプラス・ソサエティ会員となられた石井伸二会員に登録証並びにピンが届いております

◎日本人親善朝食会についてご案内（シガポール国際大会にご出席の方へ）

日時 2024年5月26日（日）開 場 午前7:00

朝食会 午前7:30～9:00

RI 会長他のご挨拶を予定

場所 ラッフルズシティコンベンションセンター (Raffles City Convention Centre)

フェアモントホール4階

会費 お一人 10,000 円（着席）

◎次週例会が夜間例会の為 本日財団 BOX を廻します。ご協力宜しくお願い致します

◎回覧 ①RI 第 2780 地区 2026—2027 年度地区ガバナー・ノミネー候補者告知

②2024 年 5/25～26 開催シガポール国際大会日本人朝食会について

③7 月秋田豪雨災害支援金についての御礼と報告

④決議審議会立法案（決議案）提出の依頼について

⑤入会届・経歴書（鶴山 亮様）

「委員会報告」

「スピーチ」

【会員増強卓話】

三浦RC 二塚 雅則

まず、私のロータークラブでの経歴を紹介させていただきます。紹介と言っても2022年度入会、その年の7月から会員増強委員長、2023年度親睦活動委員長、そして2ヶ月前にIMの実行委員長を任されたという4行しかありません。



続いて三浦RC会員の推移を説明させていただきます。

1962年に発足し、最盛期には58名いましたが2000年からは40名を切り2007年からは30名を超えることなく昨年度初めまで20数名でのクラブ運営が続いていました。そんな中でどうやって30名の会員増強に成功したのか、実体験に基づいたコツをお話しします。

会員増強大作戦

その1 「はい、わかりました」と言わざるを得ないメンバーの力を借りる

これは詳しい説明は要らないと思います。皆さんの中にもこういう理由で入会した方がいらっしゃると思います。昭和の時代からの伝統ある入会の勧め方です。

その2 善意にかこつけて見返りを求める

どこのロータークラブも寄付や協賛している団体があると思います。そこに寄付をして、チケットも数十枚購入し、主催者の2名に話を聴こうと卓話にもお呼びしました。その時に入会をお願いし、2名とも入会してくれましたので参考にしてください

その3 お祝い事は大チャンス

メンバーの誕生日会を開き、入会候補者に誕生日プレゼントとして入会申込書を書いて持ってきてくれとお願いしたところ、入会申込書を持ってきてくれたメンバーがあるので、参考にしてみてください。

その4 偶然の出会いに感謝すべし

突然バツリ出会った入会候補者に世間話から言葉巧みにローターの話、そして入会して一緒に活動しようという話にもっていき入会してもらいましょう。

その5 お客様は神様です

ロータークラブの集まりで使う飲食店でお金を払う時に「ごちそうさまでした」だけではなく「入会してください」の一言も付け足しましょう。お金をもらう時なので、邪険にはできず話は聞いてくれるはずですよ。

その6 ○○の男

会員数40人目や50人目、また新記録の人数だからという理由でも入会の後押しになることがあります

その7 当たって砕けろ！ダメ元の飛び込み作戦

一か八かで事業所に飛び込んで入会を勧める手もあります。下手な鉄砲も数撃ちゃ当たるなんて言葉もありますから。やってみる価値はあると思います。

その8 退会希望者を引き留めるのも1名増強と同じ

ローター活動がつまらないとか人間関係とかが理由であれば全力で引き留めましょう。

その9 目標をバージョンアップ最後まで諦めない

実現可能な目標人数を決めて達成したらまた新たな目標を決めてという風に、限界を決めず常にチャレンジするようにしましょう。

その10 事務局さんへの感謝の心を忘れるべからず

事務局さんが新会員を登録しなければ正式な会員と認められません。他の仕事も抱えている事務局さんに入会申込書を渡す時、新会員の登録をお願いしなすという謙虚な姿勢で渡しましょう。

◎会員増強委員長としての心構え

・増強はひとりでやらずメンバーと一緒にすること

ひとりでやっても候補者の人数に限界があるし、偏った業界のメンバーになってしまいます。メンバーに協力してもらい、一緒に増強しましょう。

・増強はメンバーに任せず増強委員長がすること

メンバーに入会申込書を渡しこれに書いてもらって来てではなく、候補者へは増強委員長自らが出向いて入会を勧めてください。

・入会申込書やリフレットは常にもち歩くこと

いつどこで誰と出会うかわからないので、ローター活動以外の日でも常に持ち歩いていつでも入会を勧められるようにしておきましょう。

最後に

メンバー全員の方で一人でも多くの会員増強してください。本日はありがとうございました

